

## Poste de technico-commercial(e) à pourvoir

**Elmatec grandit, Elmatec a besoin de vous !**

Pour la région grand quart Sud Est, nous recherchons un ingénieur commercial pour la vente de solutions techniques membranaires auprès de l'industrie agroalimentaire, pharmaceutique la santé ... et tout simplement toute industrie ayant besoin d'une solution pour traiter ses fluides process !

### VOTRE PROFIL

Vous avez un diplôme dans le domaine des métiers de l'eau et/ou une expérience et le goût de la vente de solutions auprès d'une clientèle industrielle.

Une approche de vente de solutions et non de produits, le sens de l'écoute du client, de l'identification et de la reformulation de ses besoins.

Vous connaissez le tissu industriel et maîtrisez l'Anglais.

Vous êtes **rigoureux**, sérieux, curieux, créatif, ingénieux et **force de proposition**.

Vous avez **l'esprit d'équipe et d'entreprise**.

### QUI SOMMES-NOUS ?

Basée à **Annecy**, Elmatec est une société à taille humaine **dynamique** en **forte croissance**, spécialisée dans la **conception**, la **réalisation** et l'**installation** de solution de **traitement des fluides**.

Nous intervenons dans des milieux industriels **variés** et **exigeants** tels que la microélectronique, l'agroalimentaire, la santé et l'énergie. Depuis 18 ans, grâce à nos projets innovants, nous attirons des **clients internationaux** et **prestigieux** tels que Coca Cola, CERN, EDF, Sodial, Sources Alma, Suez ...

Vous intégrerez une équipe **jeune** et **soudée**, avec un grand esprit d'agilité et très solidaire, encadré par des personnes d'expérience, présentes au quotidien.

Au sein d'une équipe où chacun apporte sa plus-value au **collectif**, nous vous proposons des missions variées et enrichissantes ainsi que des **évolutions de parcours**.

**Envoyez votre candidature à [carriere@elmatec.fr](mailto:carriere@elmatec.fr)**